

Motto: Těžko na cvičišti, lehkou na bojišti.

Pozvánka na trénink:

Prezentace a obhájení ceny

„Každé zboží má svého kupce.“

- Jak lidé vnímají cenu, vztah cena vs. hodnota
- Šest základních motivů k nákupu aneb PPPSNB
- Způsoby prezentace ceny, aby působila co nejvýhodněji
- Proč mají klienti cenové námitky a jak se k nim „postavit“ – zdají se Vám také Vaše ceny vysoké?
- Technika zvládnutí námitky na cenu a možná protiargumentace
- Proč jsme vnímáni jako „dražší“ a pojem „total cost of ownership“
- Jak a kdy dělat cenové ústupky

*Tréninkový den je postaven tak, že se v něm střídají prvky **školení** (výkladu), **workshopu** a skupinové diskuze (jaké cenové námitky mají vaši klienti, jaké argumenty používáte vy, sdílení best practice) a **tréninku** (v rolových hrách „obchodník - klient“ zkusíme schopnost zvládnout cenovou námitku různými protiargumenty).*



Vytvoříme v průběhu tréninku KNIHU NÁKUPNÍCH MOTIVŮ. Vznikne tím soubor argumentů apelujících na nejrůznější nákupní motivy, se kterými Vaši lidé mohou oslovovat všechny potenciální kupce. Platí, že každé zboží má někde svého kupce. Jdeme je najít!

Tento tréninkový den prověří, jak se Vaši lidé ztotožňují s cenou Vašich produktů a služeb a dá jim mnoho nástrojů, jak umět cenu správně prezentovat.

Těším se na společný trénink.

Dušan Jílek

Ing. Dušan Jílek

Svou profesní kariéru rozvíjel v oblasti řízení obchodu, stál u zrodu největší stavební spořitelny v České republice, řídil obchod v oblasti retailu v zahraniční bance. Od r. 2005 – 2014 byl spolujatelem a manažerem společnosti Everest. Díky své jazykové výbavě byl garantem cizojazyčných programů a podílel se na spolupráci se zahraničním managementem firemní klientely. Nyní se věnuje samostatnému podnikání jako lektor a konzultant.

Pan Dušan Jílek hovoří aktivně německy a anglicky, rozumí francouzsky, italsky, rusky a polsky.

V oblasti poradenství se pan Jílek zaměřuje **na oblasti zavádění nebo zefektivňování marketingových a obchodních procesů firem a organizací, navyšování prodeje a zvýšení zisku.**



KONTAKT: M 775 201 325, info@dusanjilek.cz, www.dusanjilek.cz